

INNEHÅLL

FÖRORD GE JÄRNET!	6
AV CATHERINA RONSTEN & ANNA-LENA HOLMSTRÖM	
MOD	10
SPEGELINTERVJU: KICKI THEANDER & PIERRE BJURHAGER	28
VILJA	38
SPEGELINTERVJU: JAN PERÄMÄKI & BO AXMIN	62
LUST	68
SPEGELINTERVJU: GUNMARIE PERSSON & PER BERGVALL	90
KUNSKAP	98
SPEGELINTERVJU: JOHAN SIVERKLEV & MARIAH BEN SALEM DYNEHÅLL	120
KRAFT	130
SPEGELINTERVJU: DAVID BERGLUND & ANNIKA SÖDERLUND	150
EFTERORD FÖRÄNDRINGENS GRUNDBULT	158
AV KAJ MICKOS	

Ge järnet!

Det är lika bra att vi avslöjar det direkt. Den här bokens syfte är att engagera, motivera och inspirera dig att starta eget eller lyfta ditt företag till nya höjder. Att ingjuta så mycket mod och kraft att du – om du mot förmodan sitter fast – skall slita dig loss och låta dig lyftas av dina drömmar och mål. Att du skall ta din kunskap och dina erfarenheter och skapa något som du vill realisera. Och att du – sedan – om några år skall få njuta av frukterna av att du har tagit din idé från skrivbordet till en färdig produkt eller tjänst. Något som gör nytta för andra, något som världen saknade.

Betydelsefulla möten har sedan starten år 2000 samlat in berättelser om möten inom skola, vård och idrott. I din hand håller du delar av resultatet från vår riksomfattande insamlingskampanj där vi brett entreprenörer berättar om möten som gjort skillnad för dem i deras företagande. Här berättar de om hur de genom att våga och vilja har lyckats, men också hur viktiga vi alla är för varandra och hur mycket vi – du och jag – kan påverka en annan människas liv. Ibland kan fyra enkla ord ”Du borde starta eget” till en vän eller en kollega resultera i ett välmående framgångsrikt företag några år senare. Kanske var det du som sa det?

För oss har det varit ett härligt äventyr att samla på berättelser av och med entreprenörer som gjort ’sin grej’, tagit steget från tryggheten ut i det okända. Alla som berättar har en sak gemensamt. De har mött människor som lyft dem, sett dem, blivit förebilder och satt djupa spår i deras liv. Möten som de idag bär nära sitt hjärta och möten som blivit betydelsefulla för deras utveckling och livsval. Genom alla berättelserna i boken går en rad röda trådar – den starkaste och den som håller allt samman är den att vi vill visa på hur viktigt det är för entreprenören att omge sig med människor som ger mer och delar med sig.

Vi möter ofta framgångsrika entreprenörer i media – vi möter dem när de slagit igenom – när succén är ett faktum. Då får vi möta entreprenören som berättar om sin resa och sin affärsidé. Ibland blir berättelsen om den framgångsrika entreprenören till och med så stark att vi för några sekunder förleds att tro att ensam är stark. Så är det givetvis inte.

För att lyckas, för att bli framgångsrik, krävs det en rad egenskaper. Men kanske framförallt; egenskapen att få andra människor att tro på ens idé och att ta in rätt personer i företaget vid rätt tillfälle kombinerat med en gnutta tur, men också att kunna dra nytta och lärdom av alla de möten som krävs för att sätta en produkt, tjänst eller en idé på marknaden.

Med andra ord: Betydelsefulla möten. Möten som gjort skillnad, som hjälper oss in på andra spår, möten som visar på nya sätt att lösa gamla problem. Nya möjligheter. Nya människor. Nätverk. Gamla vänner och nya produkter. Möten som gör det möjligt för entreprenören att göra sin grej, på sitt sätt. Att lyckas.

Så luta dig nu tillbaka och låt oss ta dig med på en resa, en riktig berg- och dalbana genom hela vårt avlånga land, via en rad olika branscher: allt från teknik och IT till film, restaurang och äventyr. In i entreprenörens värld och för en stund gå in i dennes hjärta och förstå varför han eller hon valde en viss väg, en viss strategi. Genom möten som gjort skillnad.

Anna-Lena Holmström
Fri Företagsamhet

Catherina Ronsten
Betydelsefulla möten

kapitel 1
MOD



Såklart jag kan

MARJAANA BACKLUND 48 ÅR
VD STORSJÖBYGDENS PERSONLIGA ASSISTANS, ÖSTERSUND
WWW.SPAAB.SE

JAG HAR ALLTID velat starta eget, men aldrig riktigt vågat. När jag försökte med idéer som att bedriva ekologisk odling och sommarfik togs jag inte på allvar. Jag kommer ihåg när jag var i kontakt med Länsstyrelsen där jag skulle få hjälp. Jag blev inte alls peppad. Det var mer ”lilla gumman” och ”klapp på huvudet”.

När det ändå hände var det helt oväntat. Min dotter Iina är funktionshindrad och behöver regelbundet personlig assistans. Men det fungerade inte så bra som vi önskade. Jag hade haft mycket i bråk med Försäkringskassan och undrade hur jag skulle lösa problemet när jag en dag beklagade mig för min man som är bonde. Då sa han till mig: ”Varför startar du inte eget och sköter om Iina själv?”

Jag blev alldeles paff av hans förslag. Nog för att det var självklart för honom att vara egenföretagare, men jag, hur skulle jag klara av att sköta ett företag? Med allt byråkratiskt krångel. Jag, som inte ens hade blivit tagen på allvar när jag hade försökt få medel till det tidigare.

”Men jag kan ju ingenting”, sa jag.

”Joho, det kan du visst”, sa min man.

Han lät mig inte slippa undan och det gjorde han rätt i. Jag vågade ta språnget och det har jag aldrig behövt ångra. Till en början var jag ängslig, så rädd att jag nästan hoppades att ingen skulle ringa och fråga efter mina tjänster.

Samtidigt var jag såklart livrädd för att ingen skulle höra av sig. Dessutom skulle jag ju tvingas möta samma myndigheter som jag tidigare bråkade med, men nu i en helt annan roll.

Men rädslan försvann med tiden och den ängsliga frågan ”Hur ska jag klara det här?” förvandlades till utropet ”Jag klarade det!”

Idag, efter åtta års verksamhet inom personlig assistans, betalar jag ut 115 löner per månad i Jämtland, Småland och Skåne. Egentligen kan jag fortfarande ”ingenting”, men jag lär mig hela tiden.

En dröm – bokstavligt talat

PERNILLA BORGSTRÖM 36 ÅR
GRUNDARE FINDERSFEE, MALMÖ
WWW.FINDERSFEE.SE

UTAN MIN SYSTER hade jag inte vågat ta steget. Det var hon som sa att om någon kunde starta ett företag så var det jag. Hon trodde stenhårt på mig. Min affärsidé startade ur en dröm jag hade under de där få timmarna som man får sova som nybliven mamma. Mellan amning och allt - där kom min affärsidé. Det startade redan på kvällen när jag började tänka mig tillbaka till mitt arbete som rekryteringskonsult. Otvunget satt jag och funderade på svårigheterna att hitta rätt kompetens och hur "utsöndrad" headhuntingmarknaden hade blivit.

Sen när jag somnade - då mötte jag drömmen. Det kan kanske låta märkligt, men jag drömde om hur en ny sorts applikation skulle se ut. En som skulle bygga på att privatpersoner kunde tipsa om duktiga människor. Kandidaterna skulle sedan också veta vem som rekommenderat dem och varför. Slutligen skulle också kunderna kunna följa hela processen. I drömmen kunde jag se hur det skulle bli verklighet. Precis innan jag vaknade drömde jag till och med namnet på företaget: Findersfee!

Det blev en prövande process, för samtidigt brakade mitt privatliv ihop. Mitt äktenskap kraschade och den som varit min stora inspiration och också den som fick mig att verkligen våga ta steget, min syster, Cissi, gick bort i cancer, bara tre dagar innan företaget startade. Månaderna innan hade jag och Cissi suttit tillsammans på sjukhuset och bollat idéer och utvecklat mitt koncept.

Min syster var delaktig, så delaktig hon kunde vara under den svåra tid hon hade. På något sätt, när man ser hur fragilt livet är och hur snabbt saker och människor kan tas bort från en, är inte den ekonomiska tryggheten så viktig längre. Inte heller risken att man inte lyckas.

Efter Cissis död kände jag snarare en rädsla över att inte hinna innan det tar slut. Ironiskt nog blev Findersfee något av min räddning. Mitt i allt kaos krävdes det fokus och kreativitet på något så positivt som det egna företaget. Den resa jag gjort till idag har varit smärtsam, stimulerande och fantastiskt utmanande. Jag följde min dröm, bokstavligt talat, och jag ångrar det inte en sekund.